

## 77R&Cセミナーの開催にあたって

七十七リサーチ&コンサルティング(株)では、会場にて開催する各種セミナーおよび講演会の運営について、お客さまの安全と安心を確保するため、以下の感染防止対策を実施いたします。

何卒ご理解とご協力を賜りますようお願い申し上げます。

### ■ 会場の環境について

1. 会場の定員数に対し余裕のある募集人数といたします。
2. 座席は十分な間隔を空けて配置し、原則、長机にお一人でご着席いただきソーシャルディスタンスを確保いたします。
3. 換気設備、ドアの開放(休憩時)により会場内の換気を行います。なお、施設の都合上、窓を開放しての喚起ができない場合がございますので、予めご了承ください。
4. 新型コロナウイルス感染症の感染拡大状況等により、開催を中止とさせていただく場合がございます。

### ■ ご参加いただく皆さまへのお願い

1. 以下のいずれかに該当する場合は、恐れ入りますがご参加をお控えください。
  - (1) 参加当日の体温が37.5度以上の場合
  - (2) 平熱であっても体調がすぐれない場合(咳、倦怠感、味・嗅覚障害などを含む)
  - (3) 新型コロナウイルス感染症が陽性と診断された方の濃厚接触者
  - (4) 過去14日以内に、政府からの入国制限、入国後の観察期間が必要とされる国・地域等への渡航歴がある場合や、同国・同地域に在住する方と濃厚接触がある場合
2. 会場受付にて検温を実施いたします。なお、検温時に発熱が確認された場合は、ご参加をお控えいただきますので予めご了承ください。
3. セミナー中に体調不良が見受けられた方には、事務局よりご退席をお願いする場合がございます。
4. 以下の各項目につきまして、ご協力をお願いいたします。
  - (1) ご来場時およびセミナー受講時のマスク着用
  - (2) アルコール消毒液(会場設置)によるこまめな手指消毒
  - (3) うがい、手洗いおよび咳エチケットの実施
  - (4) ソーシャルディスタンスの確保

## 77R&Cセミナー お申し込みまでの流れ

Webのお申し込みフォームまたはFAXでお申し込みください。  
各セミナー開催日の**2カ月前**からお申し込みいただけます。詳しくはお問合わせください。

### Web

- ①弊社Webサイト(https://www.77rc.co.jp/)から、  
[セミナー情報]の[セミナー情報一覧]をクリックします。
- ②ご希望のセミナーの[詳細情報はこちら]をクリックし、  
[セミナー申込みはこちら]のボタンからお申し込みフォームにお進みいただき、必要事項をご入力ください。

### FAX

下記の受講申込書に  
必要事項をご記入のうえ  
FAXにて弊社宛お送りください。  
※コピーしてお使いください。

- 受講申込受付後、弊社からE-mailにて受講料等のご案内をお送りします。
- 弊社にて受講料の入金を確認後、セミナー受講票を送付いたします。
- キャンセルについては、セミナー開催日の2日前(土・日・祝日を除く)の17時までお申し出いただければ、受講料をご返金いたします。それ以降のキャンセルにつきましてはご返金いたしかねますので、ご了承ください。

#### 注意事項

※定員に達した場合には、お断りさせていただく場合がございます。

※ご記入いただきました個人情報、セミナーにかかる事務処理のほか、77R&C会員向けイベントのご案内等に使用させていただくことがございますので、予めご了承ください。

お問合わせ先 〉 七十七リサーチ&コンサルティング 経営企画部 TEL 022-211-9728 FAX 022-721-7761

### 77R&Cセミナー 受講申込書

七十七リサーチ&コンサルティング  
経営企画部 宛 **FAX 022-721-7761**

セミナーコード			
貴社名	※法人の方のみご記入ください		77R&C会員の方は○をおつけください <input type="checkbox"/>
ご住所	〒		
連絡ご担当者名	部署・役職名		
電話番号	E-mail	必ずご記入ください	
フリガナ	部署・役職名	優待券をご利用の方は <input type="checkbox"/> をおつけください	
受講者名	E-mail		
フリガナ	部署・役職名	優待券をご利用の方は <input type="checkbox"/> をおつけください	
受講者名	E-mail		

●セミナー優待券をご利用の場合は、セミナー当日にセミナー受講票と一緒に受付にお渡しください。お忘れの場合はご利用になれませんので、予めご了承ください。後日ご請求させていただきます。

# 77R&C セミナーのご紹介

77R&C SEMINAR

2021年度下半期  
2021.10~2022.3



# 2021年度下半期 セミナースケジュール

[各セミナー開催日の**2カ月前**からお申し込みいただけます。]

**ライブセミナー会場** TKPガーデンシティPREMIUM仙台西口(仙台市青葉区花京院1-2-15ソアラプラザ)  
※一部会場が異なりますのでご確認ください。

**オンラインセミナー**

**1 10/15** 13:30~16:30 **◆**

**ビジネスマナー・電話応対徹底セミナー**  
～仕事とは自分の価値提供! 価値を高めるトレーニング～  
【講師】モリプランニング 代表/森 みやこ氏

**新入社員** セミナーコード 21-120  
**中堅・若手社員**

ビジネスの基本となる“信頼感”を得るために、基本的スキルであるビジネスマナーや電話応対をしっかりと学びます。

**ライブセミナー**

**2 10/22** 13:30~16:30 **◆**

**巣ごもり消費マーケティング**  
【講師】有限会社いろは 代表取締役/竹内 謙礼氏

**経営者・経営幹部** セミナーコード 21-130  
**管理職**

大企業や中小企業、リアル店舗、ネットビジネスなどの業態を問わず、ビジネスで役立つ巣ごもり消費時代の売り方を教わります。

**オンラインセミナー**

**3 11/9** 13:30~16:30 **火**

**小さな会社が利益3倍、10倍! 逆転の法則**  
【講師】ランチェスターマネジメント株式会社 代表取締役/河辺 よしろう氏

**経営者・経営幹部** セミナーコード 21-140  
**管理職**

ランチェスター戦略の視点から、売り上げではなく利益を伸ばす方法を学び、自社がどこに力を注ぐべきなのかを考えます。

**ライブセミナー**

**4 11/22** 13:30~16:30 **月**

**経理業務のスピードアップとコスト削減**  
【講師】税理士法人田中事務所 税理士/田中 義晴氏

**経理担当者** セミナーコード 21-150

経理業務のルーティンワークに潜むムダな業務を削減する具体的な改善策を通し、社長が期待する経理部門の本来あるべき姿を学びます。

**オンラインセミナー**

**5 12/14** 13:30~16:30 **火**

**決算書からみた経営力・経営安定度のチェックポイント**  
【講師】有限会社マエエージェント 代表/林 忠史氏

**経営者・経営幹部** セミナーコード 21-160  
**経理担当者**

「決算書」のポイントや、企業経営に不可欠な資金繰りをいかに効率的に行っていくのかについて、演習を交えながら理解を深めます。

**ライブセミナー**

**6 12/24** 13:30~16:30 **金**

**お客様の欲しいを引き出す! 営業・商談力強化セミナー**  
【講師】株式会社セブンフォールド・プリス 代表取締役/本田 賢広氏

**営業担当者** セミナーコード 21-170

明日から実践できる“お客さま自身も気づいていない真のニーズの引き出し方”と、“真のニーズを満たすプレゼンの進め方”を学びます。

**オンラインセミナー**

**7 1/20** 13:30~16:30 **水**

**超一流のクレーム対応**  
【講師】クレームコンサルタント/谷 厚志氏

**全階層** セミナーコード 21-180

悪質クレーム・ハードクレームの見極め方とそれぞれの対応法、クレームを受けても感情的にならないスキルを習得します。

**オンラインセミナー**

**8 2/8** 13:30~16:30 **火**

**プレイングマネージャーの役割と実務**  
【講師】株式会社ヒューマビリティ 代表取締役/相田 吉雄氏

**経営者・経営幹部** セミナーコード 21-190  
**管理職**

プレイングマネージャーの仕事の進め方とポイントについて理解を深め、現状把握、目標設定や正しい役割分担の方法を学びます。

**ライブセミナー**

**9 2/16** 13:30~16:30 **水**

**若手・中堅社員のためのGRIT(やりぬく力)養成研修**  
【講師】株式会社ポールスターコミュニケーションズ 代表取締役/北 宏志氏

**中堅・若手社員** セミナーコード 21-200

自分自身にとって重要な目標とは何かを見つけ、目標を達成するために必要な行動を導き出し、実践できる力を身につけます。

**ライブセミナー**

**10 3/17** 13:30~16:30 **水**

**管理職マネジメント力養成セミナー**  
【講師】人事政策研究所 代表/望月 禎彦氏

**管理職** セミナーコード 21-210

部下に働きかけ、仕事を任せることで、部下の力と組織力を向上させる具体的な方法を学びます。

## 受講者別「セミナーのねらい」

受講対象者	セミナーのねらい	
経営者・経営幹部	<ul style="list-style-type: none"> <li>経営者として強い会社をつくり、さらに会社を発展させていくための知識を習得する。</li> <li>経営幹部に求められる経営戦略、財務や会計の知識を習得する。</li> </ul>	
管理職A(営業部門)	管理職としての役割を正しく認識するとともに、部下育成と組織の力を伸ばすためのマネジメント力を強化する。	管理職として経営戦略を学ぶとともに、自身の営業スキルについてさらに磨きをかける。
管理職B(管理部門)		管理職として財務諸表の見方や経営戦略について理解を深めるとともに、経理業務のスキルアップを図る。
中堅・若手A(営業部門)	次期リーダーとして主体的に行動する力をつけるとともに、ビジネススキルの向上を図る。	営業職としてさらなる成長を期待されている方のスキルアップや営業の経験が浅い方の不安を払拭する。
中堅・若手B(管理部門)		財務、会計の基礎的スキルの習得や管理職、経営目線での財務諸表の見方を習得する。
新入社員	社会人としての自覚を促し、基本的なビジネスマナーやスキルを身につける。	

## 77R&Cセミナー「おすすめ受講プラン」

受講対象者	10月	11月	12月	1月	2月	3月
経営者・経営幹部	22日(金) <b>2</b> 巣ごもり消費マーケティング	9日(火) <b>3</b> 小さな会社が利益3倍、10倍! 逆転の法則	14日(火) <b>5</b> 決算書からみた経営力・経営安定度のチェックポイント		8日(火) <b>8</b> プレイングマネージャーの役割と実務	
管理職A(営業部門)	22日(金) <b>2</b> 巣ごもり消費マーケティング	9日(火) <b>3</b> 小さな会社が利益3倍、10倍! 逆転の法則	24日(金) <b>6</b> お客様の欲しいを引き出す! 営業・商談力強化セミナー		8日(火) <b>8</b> プレイングマネージャーの役割と実務	17日(木) <b>10</b> 管理職マネジメント力養成セミナー
管理職B(管理部門)		22日(月) <b>4</b> 経理業務のスピードアップとコスト削減	14日(火) <b>5</b> 決算書からみた経営力・経営安定度のチェックポイント	20日(木) <b>7</b> 超一流のクレーム対応	8日(火) <b>8</b> プレイングマネージャーの役割と実務	17日(木) <b>10</b> 管理職マネジメント力養成セミナー
中堅・若手A(営業部門)	15日(金) <b>1</b> ビジネスマナー・電話応対徹底セミナー		24日(金) <b>6</b> お客様の欲しいを引き出す! 営業・商談力強化セミナー		16日(水) <b>9</b> 若手・中堅社員のためのGRIT(やりぬく力)養成研修	
中堅・若手B(管理部門)	15日(金) <b>1</b> ビジネスマナー・電話応対徹底セミナー	22日(月) <b>4</b> 経理業務のスピードアップとコスト削減	14日(火) <b>5</b> 決算書からみた経営力・経営安定度のチェックポイント		16日(水) <b>9</b> 若手・中堅社員のためのGRIT(やりぬく力)養成研修	
新入社員	15日(金) <b>1</b> ビジネスマナー・電話応対徹底セミナー					

## FLAG×セミナー連動企画

### プロが解説! 人事・労務の特別集中講座

機関誌「FLAG」と「セミナー」で学ぶ新企画を開催します!!



- 戦略的人事制度の設計**  
 執筆者・講師/77R&C コンサルティング部 副部長 佐伯 克志  
 ● F L A G : 2021年9月号 (Point of Management)  
 ● セミナー : 2021年10月27日(水) 13:30~15:30  
 ● 開催方法 : Zoom 講演形式(一方向)
- 60歳以降の再雇用制度・規程の見直しと運用の実務**  
 執筆者・講師/特定社会保険労務士 多田 智子氏  
 ● F L A G : 2021年10月号  
 ● セミナー : 2021年11月26日(金) 13:30~16:30  
 ● 開催方法 : Zoom 講演形式(一方向)
- 多様化する労務トラブルへの対応実務**  
 執筆者・講師/特定社会保険労務士 佐藤 広一氏  
 ● F L A G : 2021年11月号  
 ● セミナー : 2021年12月10日(金) 13:30~16:30  
 ● 開催方法 : Zoom 講演形式(一方向)
- 就業規則改定のポイント**  
 執筆者・講師/特定社会保険労務士 大江 広満氏  
 ● F L A G : 2021年12月号  
 ● セミナー : 2022年1月27日(木) 13:30~16:30  
 ● 開催方法 : Zoom 講演形式(一方向)
- 人事評価の基礎と実践**  
 執筆者・講師/77R&C コンサルティング部 副部長 佐伯 克志  
 ● F L A G : 2022年1月号  
 ● セミナー : 2022年2月25日(金) 13:00~16:30  
 ● 開催方法 : Zoomミーティング形式(双方向)
- 年金・社会保険の仕組みと手続き**  
 執筆者・講師/特定社会保険労務士 多田 智子氏  
 ● F L A G : 2022年2月号  
 ● セミナー : 2022年3月11日(金) 13:30~16:30  
 ● 開催方法 : Zoom 講演形式(一方向)
- ストレス・マインドセット**  
 執筆者・講師/77R&C コンサルティング部 副部長 佐伯 克志  
 ● F L A G : 2022年3月号  
 ● セミナー : 2022年3月25日(金) 13:00~16:30  
 ● 開催方法 : Zoomミーティング形式(双方向)

※詳細はFLAG各月号をご覧ください

## 特別セミナーも随時開催!

本パンフレットに掲載のセミナー以外にも「特別セミナー」を随時開催いたします。開催が決まり次第、弊社Webサイト「セミナー情報」にてお知らせいたします。

●開催日程やセミナータイトルが変更になる場合がありますので、ご了承ください。



## ●セミナー受講料について

セミナー受講料は、会員の皆さまも原則、有料(優遇価格)のご案内となります。セミナー優待券をお持ちの方は、セミナーお申し込み時にお申し出ください。

※各セミナーの申込方法、受講料等の詳細につきましては、弊社Webサイト「セミナー情報」(https://www.77rc.co.jp/seminar/)にてご確認ください。(→QRコード)

