

2022年度上半期 セミナースケジュール

[各セミナー開催日の **2カ月前** からお申し込みいただけます。]

ライブセミナー会場 TKPガーデンシティPREMIUM仙台西口(仙台市青葉区花京院1-2-15ソラプラザ)
※一部会場が異なりますのでご確認ください。

ライブセミナー ① セミナーコード 22-010

4/7 10:00~17:00
新社会人としての心構え

4/8 10:00~17:00
ビジネスマナー基礎実践研修

【講師】株式会社Gentle 代表取締役 中村 成博
【講師】株式会社ウルフアスト 代表取締役 植田 絵美子

今後即戦力となり活躍するために必要な「社会人としての心構え」、「ビジネスマナーの基礎」など現場で即実践できるスキルを身につけます。

新入社員

オンラインセミナー ② セミナーコード 22-020

4/22 13:30~16:30
インボイス制度の概要と電子帳簿保存方法のポイント

【講師】公認会計士/コンサルタント 川口 宏之

電子データによるインボイス保存、電子帳簿保存法への対応のポイントを学びます。

経営者・経営幹部 中堅・若手社員 管理職

オンラインセミナー ③ セミナーコード 22-030

5/12 13:30~15:30
残業ゼロの仕事術!ワードで作るA4一枚のレイアウト講座

【講師】株式会社ブレーン 専任講師 岩見 誠

パソコンを操作しながら参加する実務セミナー。基礎的スキルから業務の効率化を図るための応用術を身につけます。

全階層

オンラインセミナー ④ セミナーコード 22-040

5/13 13:30~15:30
残業ゼロの仕事術!エクセル活用講座

【講師】株式会社ブレーン 専任講師 岩見 誠

パソコンを操作しながら参加する実務セミナー。基礎的スキルから業務の効率化を図るための応用術を身につけます。

全階層

ライブセミナー ⑤ セミナーコード 22-050

5/20 13:30~16:30
新任管理者のための基礎力強化セミナー

【講師】グローアップ教育センター代表 西澤 浩二

「会社が求める管理職」を具体的に解説します。実習を交えたセミナーを通じ、管理者が求められる役割を身につけます。

管理職 中堅・若手社員

オンラインセミナー ⑥ セミナーコード 22-060

6/8 13:30~16:30
経理の基本と実務

【講師】石川税理士事務所代表 大学・専門学校講師 石川 和男

簿記の仕組みや実務、各取引の記帳方法などについて、経理担当者向けに経営に役立つポイントを習得します。

管理職 経理担当者

ライブセミナー ⑦ セミナーコード 22-070

6/17 13:30~16:30
リーダーが絶対身につけるべき「経営的視点」

【講師】ブライサイド株式会社 代表取締役 産業能率大学講師 武田 斉紀

経営を担う立場として求められる経営的視点、時代が求めるリーダーシップやコミュニケーション術を身につけます。

経営者・経営幹部 管理職

オンラインセミナー ⑧ セミナーコード 22-080

7/13 13:30~16:30
withコロナ時代の「おもてなし」

【講師】株式会社さくらコミュニケーションズ 代表取締役 古川 智子

コロナ禍の今、改めてお客さまの安心感、満足度の向上を図り、業績向上を実現する接客について理解を深めます。

管理職 中堅・若手社員

ライブセミナー ⑨ セミナーコード 22-090

7/22 13:30~15:30
中小企業が活躍する新しい時代のSDGs経営

【講師】株式会社大川印刷 代表取締役 大川 哲郎

現役の企業経営者を講師に招き、中小企業においていかにSDGsを経営計画に組み込み実践するか、そのノウハウを身につけます。

経営者・経営幹部 管理職

ライブセミナー ⑩ セミナーコード 22-100

8/26 13:30~16:30
部下を育てて業績UP! 管理職のための若手社員育成術

【講師】株式会社ポールスターコミュニケーションズ 代表取締役 北 宏志

若手のモチベーションをアップさせ、やる気高める育成方法や「今どき世代のコーチング術」を身につけます。

管理職

オンラインセミナー ⑪ セミナーコード 22-110

9/9 13:30~16:30
女性リーダー育成講座

【講師】株式会社キャラウィット 代表取締役 上岡 実弥子

身近にロールモデルが少ない女性を対象に、管理職の役割、部下の育成方法やコミュニケーション術を身につけます。

管理職 中堅・若手社員

ライブセミナー ⑫ セミナーコード 22-120

9/16 13:30~16:30
経営幹部が知るべき財務の基本

【講師】財務リスク研究所株式会社 代表取締役 横山 悟一

経営者・管理職を対象に、決算書から経営状況の良し悪しを把握するポイントについて解説します。

経営者・経営幹部 管理職

受講者別「セミナーのねらい」

受講対象者	セミナーのねらい	
経営者・経営幹部	<ul style="list-style-type: none"> 経営者として強い会社をつくり、さらに会社を発展させていくための知識を習得する。 経営幹部に求められる経営戦略、財務や会計の知識を習得する。 	
管理職A (営業部門)	管理職としての役割を正しく認識するとともに、部下育成と組織の力を伸ばすためのマネジメント力を強化する。	管理職として経営戦略を学ぶとともに、自身の営業スキルについてさらに磨きをかける。
管理職B (管理部門)		管理職として財務諸表の見方や経営戦略について理解を深めるとともに、経理業務のスキルアップを図る。
中堅・若手A (営業部門)	次期リーダーとして主体的に行動する力をつけるとともに、ビジネススキルの向上を図る。	営業職としてさらなる成長を期待されている方のスキルアップや営業の経験が浅い方の不安を払拭する。
中堅・若手B (管理部門)		財務、会計の基礎的スキルの習得や管理職、経営目線での財務諸表の見方を習得する。
新入社員	社会人としての自覚を促し、基本的なビジネスマナーやスキルを身につける。	

受講対象者・セミナー 一覧

受講月	4月		5月			6月		7月		8月	9月	
No	①	②	③	④	⑤	⑥	⑦	⑧	⑨	⑩	⑪	⑫
開催方法	ライブセミナー	オンラインセミナー	オンラインセミナー	オンラインセミナー	ライブセミナー	オンラインセミナー	ライブセミナー	オンラインセミナー	ライブセミナー	ライブセミナー	オンラインセミナー	ライブセミナー
開催日	4/7(木) 4/8(金)	4/22(金)	5/12(木)	5/13(金)	5/20(金)	6/8(水)	6/17(金)	7/13(水)	7/22(金)	8/26(金)	9/9(金)	9/16(金)
経営者・経営幹部		○	○	○			○		○			○
管理職A (推進部門)			○	○	○		○	○	○	○	○	○
管理職B (管理部門)		○	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
中堅・若手A (推進部門)			○	○	○			○				○
中堅・若手B (管理部門)		○	○	○	○	○		○			○	
新入社員	○		○	○								

特別セミナーも随時開催!

本パンフレットに掲載のセミナー以外にも「特別セミナー」を随時開催いたします。開催が決まり次第、弊社Webサイト「セミナー情報」にてお知らせいたします。

●開催日程やセミナータイトルが変更になる場合がありますので、ご了承ください。



●セミナー受講料について

セミナー受講料は、会員の皆さまも原則、有料(優遇価格)でのご案内となります。セミナー無料優待券をお持ちの方は、セミナーお申し込み時にお申し出ください。

※各セミナーの申込方法、受講料等の詳細につきましては、弊社Webサイト「セミナー情報」(<https://www.77rc.co.jp/seminar/>)にてご確認ください。(詳しくはこちら→)

